

DEKA mag

18

DEKA
Innate Ability

OUR INNOVATION NEVER STOPS

THREE NEW TECHNOLOGICAL SOLUTIONS SETTING NEW STANDARDS



Editorial	2	•
Paolo Salvadeo and Giustino Gallo		
Breaking News	6	•
Discover PhysiQ 360		
Eyes on the Market	8	•
Spotlight on Technoimagen		
Eyes on DEKA	10	•
Lorenzo Palonghi		
Cool Stuff	12	•
Introducing Prisma		
Cool Stuff	14	•
Introducing Helix		

DEKA 2025: THE YEAR THE FUTURE BECAME REALITY



2025 will go down in history as the year DEKA definitively cemented its global leadership in medical and aesthetic laser technologies. A year marked by growth in every corner of the globe, iconic events, unprecedented technical progress, and a winning ability to interpret the needs of future medicine through innovation, sustainability, and unrivaled clinical performance.

A growing presence in every country

DEKA's global network has expanded dynamically across both established and emerging markets. The excellence technologies developed by the Florence-based Research & Development center are now present through systems and installations on an international scale, thanks to a widespread distribution network that brings the clinical benefits of DEKA systems to aesthetic centers, dermatology clinics, hospitals, and universities in more than 120 countries.

ONDA: the good tsunami taking over the world

Among the absolute protagonists of 2025 is Onda PRO, the microwave platform for cellulite treatment and non-invasive to-

ning that continues to dominate both social media and global markets. Its versatility and ability to define new technological standards — also confirmed by the enthusiastic response from practitioners and patients — make it one of the best-selling products, as well as one of the most discussed and shared across professional and social channels by global opinion leaders. Onda was featured at the Golden Globe Awards in Los Angeles, treating world-famous actresses, actors, influencers, and singers. The same will soon take place at the Academy Awards (the Oscars), once again in the world capital of cinema.

Red Touch PRO: results and recognition

Another major success of the year is linked to Red Touch PRO — an advanced laser platform for skin regeneration and treatments for melasma, pigmentation, wrinkles, and rejuvenation — which has received international awards and recognition for its effectiveness and innovation. In 2025, the system was voted Best Laser in the Best Energy-Based Technologies category at the prestigious AMWC in Monte Carlo, standing out as a global benchmark in aesthetic medicine.

A global stage spectacle: Red Touch PRO “on fire” in London

DEKA celebrated, in partnership with Lynton, which represents our company in the United Kingdom, an iconic event that shone a global spotlight on Italian technology: the launch of Red Touch PRO on London's Tower Bridge, transforming one of the world's most famous landmarks into a stage for innovation.

IMCAS 2026 – Paris: Three New Platforms

At the IMCAS World Congress, DEKA further strengthens its position of excellence with the launch of three new platforms: PhysiQ 360, Helix, and PRISMA — expanding the range of cutting-edge clinical applications and rewriting the paradigms of dermatology and aesthetic medicine. Three additional new platforms will follow during the year, with launches scheduled for 2027.

A 100% Made in Italy technological culture traveling the world

The beating heart of this extraordinary growth remains Florence, Italy, where DEKA's teams of engineers and researchers work every day to transform ideas into tangible innovation. With dozens of technological solutions and platforms spanning aesthetics, surgery, intimate health, and regenerative medicine, DEKA continues to expand the horizon of clinical possibilities.

Sustainability: technology that respects the future

At the core of the company strategy is a strong commitment to sustainability: responsible industrial processes, reduced environmental impact, attention to ethical governance, and concrete programs to reduce direct and indirect emissions. This approach not only reflects the social responsibility of the El.En. Group, of which DEKA is part, but also translates into added value perceived by customers and partners worldwide.

An unprecedented financial milestone

Total sales of DEKA-branded products have exceeded the \$200 million mark, a result that not only certifies the trust of in-

ternational customers but positions DEKA among the most influential and desirable global technology brands in the medical and aesthetic sector. This commercial success is the result of a clear vision, superior technology, and strong relationships with physicians and professionals worldwide. In Italy, DEKA exceeded €20 million in sales—another milestone never achieved before.

From the heart of Florence to the world

2025 was not simply a year of

success for DEKA: it was the year in which “Made in Italy” technology redefined the rules of the global game. A combination of innovation, strategic vision, clinical performance, global engagement, and social responsibility that makes DEKA not only a market leader, but an icon of a new era in medical aesthetics and global laser technology.

Paolo Salvadeo
CEO of DEKA
General Manager of El.En. S.p.A

Giustino Gallo
International Sales Director
of DEKA



DEKA 2025: EL AÑO EN QUE EL FUTURO SE HIZO REALIDAD



El año 2025 pasará a la historia como el año en que DEKA consolidó definitivamente su liderazgo mundial en el ámbito de las tecnologías láser médicas y estéticas. Un año marcado por el crecimiento en todos los rincones del planeta, eventos icónicos, avances técnicos sin precedentes y una capacidad ganadora para interpretar las necesidades de la medicina del futuro a través de la innovación, la sostenibilidad y un rendimiento clínico sin iguales.

Una presencia en crecimiento en cada país

La red global de DEKA se ha expandido con gran dinamismo tanto en mercados consolidados como emergentes. Las tecnologías de excelencia desarrolladas por el centro de Investigación y Desarrollo con sede en Florencia están hoy presentes con sistemas e instalaciones a escala internacional, gracias a una distribución capilar que lleva los beneficios clínicos de los sistemas DEKA a centros estéticos, clínicas dermatológicas, hospitales y universidades en más de 120 países.

ONDA: el buen tsunami que conquista el mundo
Entre las grandes protagonistas

de 2025 se encuentra Onda Touch PRO, la plataforma de microondas para el tratamiento de la celulitis y la tonificación no invasiva que continúa dominando las redes sociales y los mercados internacionales. Su versatilidad y capacidad para definir nuevos estándares tecnológicos — confirmadas también por la entusiasta acogida de profesionales y pacientes — la convierten en uno de los productos más vendidos, además de uno de los más comentados y compartidos en los canales profesionales y sociales por líderes de opinión globales. Onda fue protagonista en los Golden Globe Awards en Los Ángeles, tratando a actrices, actores, influencers y cantantes de fama mundial. Lo mismo sucederá próximamente en los Academy Awards (los Oscar), nuevamente en la capital mundial del cine.

Red Touch PRO: resultados y reconocimientos
Otro éxito rotundo del

año está vinculado a Red Touch PRO —una plataforma láser de vanguardia para la regeneración cutánea y el tratamiento del melasma, la pigmentación, las arrugas y el rejuvenecimiento — que ha obtenido premios y reconocimientos internacionales por su eficacia e innovación. En 2025, el sistema fue elegido Best Laser en la categoría Best Energy-Based Technologies en el prestigioso congreso AMWC de Montecarlo, consolidándose como referencia global en la medicina estética.

Espectáculo en la escena mundial: Red Touch PRO “en Italia” en Londres

DEKA celebró, en colaboración con Lynton, que representa a nuestra empresa en el Reino Unido, un evento icónico que puso los focos del mundo sobre la tecnología italiana: el lanzamiento de Red Touch PRO en el Tower Bridge de Londres, transformando uno de los monumentos más famosos del



taciones previstas para 2027.

Una cultura tecnológica 100 % Made in Italy que recorre el mundo

El corazón palpitante de este extraordinario crecimiento sigue siendo Florencia, Italia, donde los equipos de ingenieros e investigadores de DEKA trabajan cada día para transformar las ideas en innovación tangible. Con decenas de soluciones tecnológicas y plataformas que abarcan la estética, la cirugía, la salud íntima y la medicina regenerativa, DEKA continúa ampliando el horizonte de las posibilidades clínicas.

Sostenibilidad: tecnología que

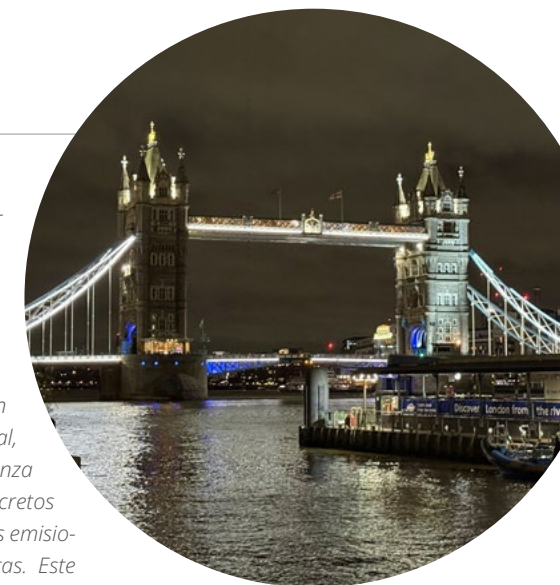
respeto el futuro

En el centro de la estrategia corporativa se encuentra un fuerte compromiso con la sostenibilidad: procesos industriales responsables, reducción del impacto ambiental, atención a la gobernanza ética y programas concretos para la reducción de las emisiones directas e indirectas. Este enfoque no solo refleja la responsabilidad social del Grupo El.En., del que DEKA forma parte, sino que también se traduce en un valor añadido percibido por clientes y socios en todo el mundo.

Un hito económico sin precedentes

Las ventas totales de los productos de la marca DEKA han superado ampliamente los 200 millones de dólares, un resultado que no solo certifica la confianza de los clientes internacionales, sino que posiciona a DEKA en el olimpo de las marcas tecnológicas globales más influyentes y deseadas del sector médico y estético. Este éxito comercial es fruto de una visión clara, tecnología superior y relaciones sólidas con médicos y profesionales de todo el mundo.

En Italia, DEKA superó los 20 millones de euros en ventas.



Otro hito nunca alcanzado anteriormente.

Desde el corazón de Florencia al mundo

2025 no ha sido simplemente un año de éxitos para DEKA: ha sido el año en que la tecnología “Made in Italy” redefinió las reglas del juego global. Una combinación de innovación, visión estratégica, rendimiento clínico, compromiso global y responsabilidad social que convierte a DEKA no solo en líder del mercado, sino en un icono de una nueva era de la estética médica y de la tecnología láser mundial.

Paolo Salvadeo

CEO de DEKA
Director General de El.En. S.p.A

Giustino Gallo

Director de ventas internacionales de DEKA



BUILD YOUR BEST SHAPE. EXPERIENCE PHYSIQ 360



non-invasive, operator-free body shaping. Already a sensation in the U.S., this advanced system combines Laser (LZR) and Electrical Muscle Stimulation (EMS) to deliver visible, lasting results — sculpting the body while toning muscles in one seamless treatment.

Why PhysiQ 360?

PHYSIQ 360 is designed to meet every patient's need with versatility and precision. Its four independent applicators adapt perfectly to both large and small areas, allowing simultaneous treatment of multiple zones for optimized session times and superior outcomes. Comfort is guaranteed thanks to the embedded cooling system, which ensures safety and minimizes side effects throughout the procedure. To complete the experience, the PLUS handpiece provides a soothing massage that stimulates microcirculation and accelerates fluid drainage, enhancing overall results and leaving patients with a pleasant sensation of warmth.

4 Emission Modes for Maximum Impact:

LZR: Targets localized fat with precision and depth.

EMS: Re-educates and tones muscles through controlled contractions.

STEP: Alternates LZR and EMS for progressive, comfortable treatments.

BOOST: Combines both energies simultaneously for superior synergy and faster results.

With no downtime, customizable protocols, and cutting-edge technology, PHYSIQ 360 is the most complete and versatile body contouring solution on the market. It's not just a treatment — it's a transformation.



WATCH THE VIDEO



Step into the future of aesthetics with **PHYSIQ 360**, DEKA's groundbreaking solution for



CONSTRUYE TU MEJOR FIGURA. VIVE LA EXPERIENCIA PHYSIQ 360



Da el paso hacia el futuro de la estética con **PHYSIQ 360**, la innovadora solución de DEKA para el modelado corporal no invasivo y sin operador. Ya todo un éxito en Estados Unidos, este avanzado sistema combina Láser (LZR) y Estimulación Eléctrica Muscular (EMS) para ofrecer resultados visibles y duraderos: esculpiendo el cuerpo y

tonificando los músculos en un solo tratamiento integral.

¿Por qué elegir PHYSIQ 360?

PHYSIQ 360 está diseñado para responder a las necesidades de cada paciente con versatilidad y precisión. Sus cuatro aplicadores independientes se adaptan perfectamente tanto a zonas grandes como pequeñas, permitiendo tratar varias áreas de manera simultánea para optimizar el tiempo de sesión y garantizar resultados superiores. El confort está asegurado gracias al sistema de enfriamiento integrado, que brinda seguridad y minimiza efectos secundarios durante todo el procedimiento. Para completar la experiencia, el **manipulo PLUS** ofrece un masaje relajante que estimula la microcirculación y acelera el drenaje de líquidos, potenciando los resultados y dejando una agradable sensación de calor.

4 modos de emisión para un impacto máximo:

LZR: Actúa sobre la grasa localizada con precisión y profundidad.

EMS: Reeduca y tonifica los músculos mediante contracciones controladas.

STEP: Alterna LZR y EMS para tratamientos progresivos y cómodos.

BOOST: Combina ambas energías simultáneamente para una sinergia superior y resultados más rápidos.

Sin tiempo de recuperación, con protocolos personalizables y tecnología de vanguardia, PHYSIQ 360 es la solución más completa y versátil para el contorno corporal en el mercado. No es solo un tratamiento... es una transformación.

VEA EL VIDEO



Eyes on the Market

This section is dedicated to unveil the world of DEKA's distributors to get insights that inspire action and know the key drivers better...

Spotlight on

TECNOIMAGEN

DEKA's Argentinian partner



My name is Darío Cordenons, founder of Tecnoimagen and exclusive representative of DEKA in Argentina. When I started this company more than two decades ago, I had a simple yet powerful conviction: medical technology could transform the way healthcare is delivered in our country. Over time, that idea evolved into a solid, diverse, and service-driven organization, capable of supporting thousands of professionals with solutions that deliver high clinical impact. Argentina is a demanding market, with highly trained physicians who value scientific evidence, reproducible results, and reliable after-sales support. In this context, the partnership with DEKA found fertile ground. With over thirty years of experience, mastery of multiple wavelengths, and a strong focus on patient safety, DEKA

has become a brand admired by our medical community. At Tecnoimagen, we have driven the adoption of technologies that are now benchmarks in the country: **SmartXide Punto, Tetra PRO, RedTouch PRO, Motus PRO, Again PRO, and Onda PRO**. Each platform introduced a new way to approach pathologies and aesthetic treatments—from rejuvenation and regenerative gynecology to high-speed medical hair removal and body contouring. Among these, **RedTouch PRO**, with its exclusive 675 nm wavelength, opened an entirely new chapter in pigmentation and texture treatments, delivering precise and safe results all year round. And the continuous evolution of the Italian CO₂ laser—historically a DEKA hallmark—remains a key growth driver in the region. None of this would be possible

without a comprehensive structure: specialized sales teams for each medical vertical; a Clinical Applications department that supports every user's learning curve; certified engineers and technicians providing nationwide coverage; and a marketing and education team that promotes workshops, product launches, scientific content, and congress participation. In our new clinical offices, physicians can experience DEKA firsthand: hands-on sessions, live demos, protocol reviews, and the opportunity to fully understand each technology before integrating it into their practice. The Argentine aesthetic market is evolving rapidly and demands solutions that combine science, precision, and predictable outcomes. DEKA's presence in this landscape has not only strengthened

the country's technological offering—it has raised the standard of what we define as quality, safety, and innovation. Looking ahead, our commitment is to continue expanding DEKA's reach, deepening collaboration with professionals, and driving technologies that transform medical practice. Just as robotic surgery paved the way for cutting-edge advancements, we are confident that next-generation lasers will continue to shape the next stage of growth for aesthetics and medicine in Argentina.

Darío Cordenons
President and Founder
Tecnoimagen S.A.



Eyes on the Market



cada usuario; ingenieros y técnicos certificados que brindan cobertura nacional; y un departamento de marketing y educación que impulsa workshops, lanzamientos, contenidos científicos y presencia en congresos.

En nuestras nuevas oficinas clínicas, los médicos pueden vivir la experiencia DEKA de primera mano: hands-on, live demos, revisión de protocolos y la posibilidad de comprender en profundidad cada tecnología antes de incorporarla a su práctica.

El mercado estético argentino evoluciona rápido y demanda soluciones que integren ciencia, precisión y resultados predecibles. La presencia de DEKA en este escenario no solo fortaleció la oferta tecnológica del país: elevó el estándar de lo que entendemos por calidad, seguridad e innovación.

De cara al futuro, nuestro compromiso es seguir expandiendo el alcance de DEKA, profundizar la colaboración con los profesionales y continuar impulsando tecnologías que transformen la práctica médica. Así como la cirugía robótica abrió un camino de vanguardia, confiamos en que los láseres de última generación seguirán marcando la próxima etapa de crecimiento para la estética y la medicina argentina.

Darío Cordenons
Presidente y Fundador
Tecnoimagen S.A.

Foco en

TECNOIMAGEN

Socio de DEKA en Argentina

Mi nombre es Darío Cordenons, fundador de Tecnoimagen y representante exclusivo de DEKA en Argentina. Cuando inicié esta compañía, hace más de dos décadas, tenía una convicción simple y poderosa: la tecnología médica podía cambiar la forma en que se cuida la salud en nuestro país. Con el tiempo, esa idea se convirtió en una organización sólida, diversa y profundamente orientada al servicio, capaz de acompañar a miles de profesionales con soluciones de alto impacto clínico. Argentina es un mercado exi-

gente, con médicos altamente formados que valoran la evidencia científica, la reproducibilidad de los resultados y un soporte posventa confiable. En ese contexto, la alianza con DEKA encontró un terreno fértil. Su trayectoria de más de treinta años, su dominio de múltiples longitudes de onda y su enfoque en la seguridad del paciente la convirtieron en una marca admirada en nuestra comunidad médica. En Tecnoimagen fuimos impulsando la adopción de tecnologías que hoy son referencia en el país: **SmartXide Punto, Tetra PRO, RedTouch PRO, Motus PRO, Again PRO y Onda PRO**. Cada plataforma aportó una nueva forma de abordar patologías y tratamien-

tos estéticos, desde el rejuvenecimiento y la ginecología regenerativa hasta la depilación médica de alta velocidad y la remodelación corporal. Entre ellas, **RedTouch PRO**, con su exclusiva longitud de onda de 675 nm, abrió un capítulo completamente nuevo en el tratamiento de pigmentación y textura, ofreciendo resultados precisos y seguros durante todo el año. Y la continua evolución del láser de CO₂ italiano —históricamente un emblema de DEKA— sigue siendo un motor de crecimiento en la región. Nada de esto sería posible sin una estructura integral: equipos comerciales especializados por vertical médica; un área de Aplicaciones Clínicas que acompaña la curva de aprendizaje de



My name is **Lorenzo Palonghi**, and I am responsible for the Technical Service team supporting DEKA and El.En. laser systems distributed outside Italy.

My journey at El.En. began in 2002. Since then, I have grown within this organization, accompanying the company's evolution and having the privilege of working with extraordinary colleagues. Daily interaction with different corporate functions, as well as with partners, customers, and technicians from diverse markets and cultures, has been — and continues to be — a constant source of growth, not only professionally but also personally. It is from this ongoing exchange that my approach to Service and its coordination has taken shape.

Today, our work is built on

LORENZO PALONGHI: DEKA INTERNATIONAL MEDICAL SERVICE MANAGER

strong internal synergy among the various company departments. Service is not an isolated function, nor an activity that intervenes only at the end of the process: it is an integral part of the value that DEKA and El.En. bring to the market. Close collaboration with Production, R&D, Quality, Supply Chain, and Sales allows us to deliver a solid, consistent service that meets customer expectations, while also contributing proactively to the development of new technologies.

I am fortunate to work with a **team of people** who bring passion, expertise, and a strong sense of responsibility to their work every day. People who share not only a method, but above all a vision: to be present, responsive, reliable, and practical in every situation.

Technical Service is a **360-degree** activity. It includes managing field reports, spare parts and their procurement, repair activities for laser systems and all their individual components, monitoring product reliability, delivering training courses, and providing continuous support to the technicians of our distributors. At the core of these processes is the Service Portal, a tool that collects the complete history of every DEKA technology —

from installation to all service interventions performed over time. This feedback provides full visibility into how our systems perform in the field, enabling us to calibrate daily actions and decisions, including improvements and corrective measures. A structured approach that allows us to work in a preventive, traceable, and shared manner.

Technology evolves, and skills must evolve with it. From this perspective, training is not an occasional event, but a strategic lever.

Starting in 2026, this model takes a decisive step forward with the **DEKA Service Campus**, the new facility within a large, newly inaugurated area entirely dedicated to technical service. An ecosystem where technology, expertise, and training come together to redefine the service of the future. Not just a more efficient place to work, but a space designed around people: functional, safe environments created to foster collaboration, growth, and knowledge sharing.

Training is a central pillar of this vision. The new spaces and available technologies make it possible to further expand the dissemination of know-how, strengthening dialogue and relationships with

our partners' technicians worldwide. A relationship that goes beyond business and is also deeply human — based on shared values, listening, and understanding the real needs of partners and customers.

Often, these relationships grow even stronger and turn into genuine friendships—the same friendships we experience when we are hosted by our distributors around the world.

The DEKA Service Campus represents value made tangible: in on-field expertise, rapid response, immediate availability of spare parts and support, and in the people who truly make the difference. Service is not an ancillary activity, but an integral part of the value perceived by the customer. Because innovation truly matters only when it reaches the very end.

We feel satisfied only when our customers feel satisfied. For this reason, what is often called the "last mile" is strategic for us.



LORENZO PALONGHI: RESPONSABLE INTERNACIONAL DEL SERVICIO MÉDICO DE DEKA



Mi nombre es **Lorenzo Palonghi** y soy el responsable del equipo de Asistencia Técnica de los sistemas láser DEKA y El.En. distribuidos fuera de Italia.

Mi trayectoria en El.En. comenzó en 2002. Desde entonces he crecido dentro de esta organización, acompañando la evolución de la empresa y teniendo la oportunidad de trabajar con colegas extraordinarios. El intercambio diario con las distintas áreas de la compañía, así como con socios, clientes y técnicos procedentes de mercados y culturas diferentes, ha sido — y sigue siendo — una fuente constante de crecimiento, no solo profesional sino también humano. De este intercambio continuo nace mi manera de entender y coordinar el Service.

Hoy nuestro trabajo se basa en una **fuerte sinergia interna** entre los distintos departamentos

de la empresa. El Service no es una función aislada ni una actividad que interviene únicamente al final del proceso: es una parte integral del valor que DEKA y El.En. aportan al mercado. La colaboración con Producción, I+D, Calidad, Supply Chain y el área Comercial nos permite ofrecer un servicio sólido y coherente, a la altura de las expectativas de los clientes, participando además de forma proactiva en el desarrollo de nuevas tecnologías.

Tengo la suerte de trabajar con un **equipo de personas** que cada día aportan pasión, competencia y sentido de la responsabilidad a su trabajo. Personas que comparten un método, pero sobre todo una visión: estar presentes, ser rápidos, fiables y concretos en cualquier situación.

La asistencia técnica es un servicio de **360 grados**. Incluye la gestión de las incidencias recibidas desde el campo, de los repuestos y su aprovisionamiento, la gestión de las reparaciones de los sistemas láser y de todos los componentes que los integran, el seguimiento de la fiabilidad de los productos, los cursos de formación y la actividad de soporte continuo a los técnicos de nuestros distribuidores. El núcleo de estas dinámicas es el

Portal de Service, una herramienta que recopila la historia completa de cada tecnología DEKA, desde la instalación hasta todas las intervenciones realizadas a lo largo del tiempo. Este feedback nos permite tener una visión completa del comportamiento de nuestros sistemas en el campo y calibrar las acciones y decisiones diarias, incluyendo mejoras y medidas correctivas. Un enfoque estructurado que nos permite trabajar de forma preventiva, trazable y compartida.

La tecnología evoluciona y, con ella, deben evolucionar las competencias. Desde esta perspectiva, la formación no es un evento puntual, sino una palanca estratégica.

A partir de 2026, este modelo da un paso decisivo con el **DEKA Service Campus**, la nueva estructura ubicada dentro de una amplia área recién inaugurada y completamente dedicada a la asistencia técnica. Un ecosistema donde tecnología, competencias y formación se integran para rediseñar el service del futuro. No solo un espacio más eficiente para trabajar, sino un lugar pensado para las personas que lo viven cada día: entornos funcionales, seguros y diseñados para fomentar la colaboración, el crecimiento y el intercambio de conocimiento.

La formación es un elemento central de esta visión. Los nuevos espacios y las tecnologías disponibles hacen posible ampliar aún más la difusión del know-how, reforzando el intercambio y el vínculo con los técnicos de nuestros socios en todo el mundo. Una relación que no es solo comercial, sino también humana: basada en valores compartidos, escucha y comprensión de las necesidades reales de socios y clientes.

A menudo, estas relaciones se fortalecen aún más y se convierten en verdaderos lazos de amistad, la misma amistad que encontramos cuando somos huéspedes de nuestros distribuidores en todo el mundo.

El DEKA Service Campus representa el valor que toma forma: en la competencia en el campo, en la rapidez de intervención, en la disponibilidad inmediata de repuestos y soporte, y en las personas que marcan la diferencia. El Service no es una actividad accesorio, sino una parte integral del valor percibido por el cliente. Porque la innovación solo cuenta de verdad cuando llega hasta el final.

Nos sentimos satisfechos solo cuando nuestros clientes se sienten satisfechos. Por eso, para nosotros, el llamado "último kilómetro" es estratégico.

PRISMA

MULTI-LAYER 3-IN-1 TECHNOLOGICAL PLATFORM FOR A SYNERGISTIC FACE-LIFTING EFFECT



WATCH THE VIDEO



DEKA introduces **PRISMA**, the new technological platform that sets a new standard in advanced aesthetics through a unique **multi-layer approach**. Three proven technologies – **Advanced Intense Pulsed Light (IPL)**, **Radio Frequency (RF)**, and **Electro Muscle Stimulation (EMS)** – integrated into a single device to address the signs of aging synergistically, safely, and with personalized precision.

With **PRISMA**, photo-aging evolves: no more isolated treatments, but combined protocols that target **discoloration, skin laxity, and muscle tone** in a single session for a natural face lifting effect. This means visible results, reduced downtime, and a comfortable experience for the patient.

From a technological perspective, **PRISMA** is engineered for **maximum precision**:

- **RF handpiece with thermal sensor** to monitor tissue temperature and ensure safety without risking fat damage.
- **Adjustable cooling system** to optimize patient comfort without compromising efficacy.

- **Four dedicated handpieces** (**IPL VERDE**, **SOL**, **AMBRA**, and **EMS and RF AZUR**) for targeted treatments and superior clinical performance.

For professionals, **PRISMA** is a **strategic choice**: no consumables and the ability to expand treatment offerings with scalable protocols. An investment that enhances patient satisfaction and maximizes practice profitability.

With **PRISMA**, DEKA delivers more than a device—it introduces a **new paradigm**: treating multiple skin layers and aging signs in less time, with superior results. **Three technologies, one platform, endless opportunities.**

3 PROVEN TREATMENTS
1 SESSION



DEKA presenta **PRISMA**, la plataforma que establece un nuevo estándar en estética avanzada gracias a un enfoque **multicapa** único en su género. Tres tecnologías consolidadas – **Luz Pulsada Intensa (IPL)**, **Radiofrecuencia (RF)** y **Electroestimulación Muscular (EMS)** – integradas en un solo dispositivo para tratar los signos del envejecimiento de manera sinérgica, segura y personalizada.

Con **PRISMA**, el fotorejuvenecimiento evoluciona: ya no más tratamientos aislados, sino protocolos combinados que actúan sobre **discromías, flacidez cutánea y tono muscular** en una sola sesión. Esto significa resultados visibles, menor tiempo de recuperación y una experiencia cómoda para el paciente.

Desde el punto de vista tecnológico, **PRISMA** está diseñado para ofrecer **máxima precisión**:

- **Aplicador RF con sensor térmico** para monitorizar la

temperatura y garantizar seguridad sin riesgo de dañar el tejido adiposo.

- **Sistema de enfriamiento ajustable** para optimizar el confort del paciente sin comprometer la eficacia.

- **Cuatro aplicadores dedicados** (**VERDE**, **SOL**, **AMBRA** y **AZUR**) para tratamientos específicos y alto rendimiento clínico.

Para el profesional, **PRISMA** es una **elección estratégica**: sin consumibles y posibilidad de ampliar la oferta con protocolos escalables. Una inversión que aumenta la satisfacción del paciente y maximiza la rentabilidad del centro.

Con **PRISMA**, DEKA no ofrece solo un dispositivo, sino un **nuevo paradigma**: tratar múltiples capas de la piel y signos del envejecimiento en menos tiempo y con resultados superiores. **Tres tecnologías, una sola plataforma, infinitas oportunidades.**

3 TRATAMIENTOS COMPROBADOS
1 SESIÓN



VEA EL VIDEO



PRISMA

PLATAFORMA TECNOLÓGICA 3 EN 1 MULTICAPA QUE POTENCIA UN EFECTO LIFTING FACIAL SINÉRGICO

HELIX

EXPERTLY TAYLOR FRACTIONAL ABLATIVE & NON-ABLATIVE TREATMENTS



Laser (1570 nm). This system delivers fractional ablative and non-ablative treatments, used individually or synergistically, for superior results with reduced downtime.

Thanks to its unique versatility, HELIX treats multiple areas and adapts to various skin types, including darker phototypes. The combination of the two wavelengths, delivered in sequential or alternating modes, enables fully customized protocols, optimizing both efficacy and safety.

HELIX's technological core integrates exclusive features:

- **PSD® (Pulse Shape Design)** for complete control of CO₂ pulse duration, energy, and shape. With SP (SmartPulse), DP (DEKAPulse), and HP (HighPulse) modes, practitioners can modulate vaporization depth and thermal effect in both freehand and fractional scanning, tailoring ablation and stimulation to each clinical need.
- **SMARTSTACK** with five adjustable levels for precise control of vaporization depth,

progressively enhancing tissue shrinkage while minimizing recovery time.

- **Scattered Mode** ensures uniform scanning with gradual edge fading to prevent DOT overlap, improving texture homogeneity. The **SmartTrack** algorithm optimizes scanning patterns, reducing localized temperature peaks.
- **Low-density fractional emission** to accelerate healing.

The ablative CO₂ laser provides deep, controlled action, while the 1570 nm non-ablative laser delivers thermal energy without epidermal vaporization, stimulating collagen and improving texture with less invasiveness. The result? Natural, long-lasting rejuvenation.

HELIX guarantees comfort and safety: integrated cooling system, smoke evacuation channel, and handpieces with dedicated airflow to protect optics. No consumables, reduced operating costs, and a wide range of accessories – including **MATRIX DOT**, **SCAR 3 PRO** for minimizing pigmentation risks, and **DERMASCAN** for fast, three-dimensional ablations – make HELIX a strategic choice for professionals.

HELIX redefines resurfacing: two technologies, endless possibilities, one goal – healthier, younger-looking skin.



WATCH THE VIDEO



HELIX: the most advanced solution for skin resurfacing, combining two complementary wavelengths: Ablative CO₂ (10,600 nm) and Non-Ablative



HELIX

TRATAMIENTOS FRACCIONALES ABLATIVOS Y NO ABLATIVOS, DISEÑADOS Y REALIZADOS CON MÁXIMA PRECISIÓN



VEA EL VIDEO



HELIX: la solución más avanzada para el resurfacing cutáneo, que combina dos longitudes de onda complementarias: CO₂ ablative (10.600 nm) y láser no ablative (1570 nm). Este sistema permite realizar tratamientos fraccionados ablativos y no ablativos, utilizados de forma individual o sinérgica, para obtener resultados superiores con tiempos de recuperación reducidos.

Gracias a su versatilidad única, HELIX trata múltiples áreas y se adapta a diferentes tipos de piel, incluidos fototipos más oscuros. La combinación de ambas longitudes de onda, en modos secuenciales o alternados, permite protocolos totalmente personalizados, optimizando eficacia y seguridad.

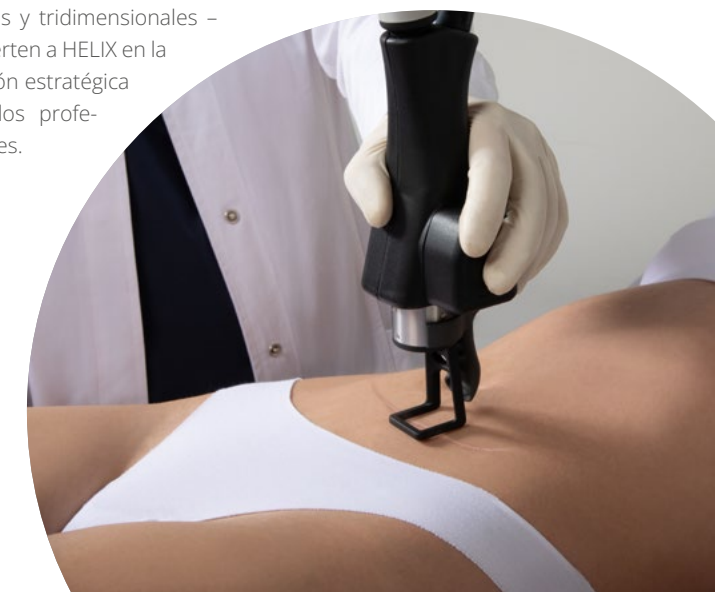
El núcleo tecnológico de HELIX integra funciones exclusivas:

- **PSD® (Pulse Shape Design)** para un control total de la duración, energía y forma del pulso CO₂. Con las modalidades SP (SmartPulse), DP (DEKAPulse) y HP (HighPulse), el profesional puede modular la profundidad de vaporización y el efecto térmico tanto en modo libre como fraccionado, adaptando ablación y estimulación a cada necesidad clínica.
- **SMARTSTACK** con cinco niveles ajustables para controlar con precisión la profundidad de vaporización, aumentando progresivamente la retracción tisular y reduciendo el tiempo de recuperación.
- **Modo Scattered** para una escaneado uniforme con desvanecimiento gradual en los bordes, evitando la superposición de puntos y mejorando la homogeneidad de la textura. El algoritmo **SmartTrack** optimiza el patrón de escaneo, reduciendo picos térmicos localizados.
- **Emisión fraccionada de baja densidad** para acelerar la cicatrización.

El láser CO₂ ablative actúa en profundidad con precisión, mientras que el láser no ablative de 1570 nm aporta energía térmica sin vaporización epidermica, estimulando el colágeno y mejorando el tono y la textura con menor invasividad. ¿El resultado? Rejuvenecimiento natural y duradero.

HELIX garantiza confort y seguridad: sistema de enfriamiento integrado, canal de evacuación de humo y piezas de mano con flujo de aire dedicado para proteger las ópticas. Sin consumibles, costes operativos reducidos y una amplia gama de accesorios – entre ellos **MATRIX DOT**, **SCAR 3 PRO** para minimizar riesgos de pigmentación y **DERMASCAN** para ablaciones rápidas y tridimensionales – convierten a HELIX en la elección estratégica para los profesionales.

HELIX redefine el resurfacing: dos tecnologías, infinitas posibilidades, un objetivo – una piel más sana y joven.



**STAY
CONNECTED
WITH DEKA**

Follow us on



www.dekalaser.com

Contacts

www.dekamag.dekalaser.com
dekamag@dekalaser.com
Ph. +39 055 8874942
Fax. +39 055 8832884

DEKA M.E.L.A. s.r.l.

Via Baldanzese, 17
50041 Calenzano (FI) - Italy
Ph. +39 055 8874942
Fax +39 055 8832884
info@dekalaser.com
www.dekalaser.com

DEKA
Innate Ability